



CHECKLIST PARA DESCARGAR

Checklist para sincronizar tu inventario sin perder ventas

Para elegir la opción correcta y ponerla en marcha sin dejar canales sueltos

Para quién es

Para dueños de tiendas en línea que venden en más de un canal (WhatsApp, Mercado Libre, tienda física) y están por elegir o poner en marcha una sincronización de inventario.

ANTES DE ELEGIR UNA HERR...

DURANTE LA IMPLEMENTACIÓN

ANTES DE ACTIVARLO EN TO...

Úsala hoy. Guárdala para la próxima vez.

Checklist para sincronizar tu inventario sin perder ventas

Para elegir la opción correcta y ponerla en marcha sin dejar canales sueltos

Cómo usar esta checklist

Marca cada punto cuando esté hecho. Lo que quede sin marcar es tu lista de pendientes. Para dueños de tiendas en línea que venden en más de un canal (WhatsApp, Mercado Libre, tienda física) y están por elegir o poner en marcha una sincronización de inventario.

1 Antes de elegir una herramienta

Define esto antes de comparar precios, o vas a terminar pagando por funciones que no usas.

- ☐ Lista todos los canales donde vendes hoy, incluido el mostrador físico
- ☐ Calcula cuántos pedidos mueves al mes entre todos los canales
- ☐ Anota si necesitas que la herramienta también genere CFDI
- ☐ Revisa si tus productos tienen tallas, lotes o caducidad
- ☐ Define tu presupuesto mensual real para esta herramienta

2 Durante la implementación

Conecta canales de uno en uno, no todos a la vez.

- ☐ Elige y documenta cuál es tu canal maestro
- ☐ Conecta primero el canal con más volumen de ventas

☐ Revisa que las devoluciones también sumen stock de vuelta☐ Capacita a quien captura ventas en el mostrador físico

3

Antes de activarlo en todos tus canales

Prueba con productos de bajo riesgo antes de migrar el catálogo completo.

☐ Haz una venta de prueba en cada canal y confirma que el stock bajó en los demás☐ Verifica el tiempo real que tarda en sincronizar, no el que promete la herramienta☐ Confirma a quién le llegan las alertas de stock bajo☐ Define el stock de seguridad para tus productos de mayor rotación

4

Después de activarlo

La sincronización se revisa, no se olvida una vez instalada.

☐ Compara semanalmente el conteo físico contra el del sistema☐ Revisa cuántas cancelaciones por sobreventa tienes, antes y después☐ Ajusta el stock de seguridad si algún canal sigue tardando en reflejar los cambios

CONSEJO DE ZADRIG

El canal maestro no se negocia

Cualquier herramienta falla si dos personas actualizan el inventario por su cuenta en lugares distintos. Un solo canal maestro, aunque la herramienta sea sencilla, sincroniza mejor que varias herramientas sofisticadas sin un punto de verdad único.

¿Quieres que lo hagamos por ti?

Si prefieres que Zadrig Technology conecte tu inventario entre tu tienda en línea, WhatsApp y Mercado Libre por ti, escríbenos por WhatsApp y te damos una demostración gratis.

Escríbenos por WhatsApp

+52 81 4641 5229

Esta checklist acompaña la guía «Las mejores opciones para sincronizar tu inventario en varios canales de venta»: <https://zadrig.com/blog/sincronizar-inventario-varios-canales-venta/>

Agenda una demostración gratis en zadrig.com. Te desea todo el equipo de Zadrig Technology.