



CHECKLIST PARA DESCARGAR

Checklist: lanza precios dinámicos con IA sin reventar tu margen

Los puntos que hay que revisar antes, durante y después de prender el motor de precios

Para quién es

Para dueños de tiendas en línea en México que quieren probar precios dinámicos con IA por su cuenta, antes de automatizar todo el catálogo.

ANTES DE PRENDER EL MOTOR

LAS REGLAS QUE LE DAS A...

LA PRIMERA SEMANA CON EL...

Úsala hoy. Guárdala para la próxima vez.

Checklist: lanza precios dinámicos con IA sin reventar tu margen

Los puntos que hay que revisar antes, durante y después de prender el motor de precios

Cómo usar esta checklist

Marca cada punto cuando esté hecho. Lo que quede sin marcar es tu lista de pendientes. Para dueños de tiendas en línea en México que quieren probar precios dinámicos con IA por su cuenta, antes de automatizar todo el catálogo.

1 Antes de prender el motor

Lo que debe estar listo en tu catálogo antes de dejar que la IA sugiera un solo precio.

- ☐ Tienes el costo real y el margen mínimo de cada SKU, no solo el precio de venta
- ☐ Tu inventario está conectado (vía API o archivo) y se actualiza al menos una vez al día
- ☐ Marcaste qué productos NUNCA deben tener descuento automático
- ☐ Definiste el tope máximo de descuento que aceptarías sin revisar antes

2 Las reglas que le das a la IA

Lo que tiene que quedar fijo en el prompt o en el nodo de validación, no a discreción del modelo.

- ☐ Margen mínimo por debajo del cual nunca se puede bajar un precio
- ☐ Lista de SKUs o categorías excluidas del ajuste automático
- ☐ Un límite de cuántas veces al día puede cambiar el precio de un mismo producto

- ☐ Una regla clara para productos con menos de 5 unidades en inventario

3 La primera semana con el flujo corriendo

Antes de dejarlo solo, pruébalo así.

- ☐ Corre el flujo en modo de solo sugerencia (sin aplicar el precio) los primeros días
- ☐ Revisa a mano cada cambio sugerido antes de aprobar el lote completo
- ☐ Compara el margen real de la semana contra el margen antes del flujo
- ☐ Guarda un registro (bitácora) de cada cambio de precio y su motivo

4 Cuándo pedir ayuda de un equipo

Señales de que ya conviene que alguien más lo construya o lo revise.

- ☐ Vendes en más de un canal (tienda, Shopify, marketplace) y los precios se desincronizan
- ☐ No tienes quien dé mantenimiento al flujo si n8n o la API de tu tienda cambian
- ☐ Quieres conectar la IA también a promociones por campañas, no solo al precio

CONSEJO DE ZADRIG

La regla de oro

Nunca le das a la IA permiso de romper tu margen mínimo. Las reglas fijas las define una persona; el modelo solo decide dentro de esas reglas, nunca fuera de ellas.

¿Quieres que lo hagamos por ti?

Si prefieres que armemos este motor de precios por ti -con tus reglas y tu catálogo-, escríbenos por WhatsApp a Zadrig Technology y lo revisamos juntos.

Escríbenos por WhatsApp

+52 81 4641 5229

Esta checklist acompaña la guía «Precios dinámicos con IA: construye el motor para tu tienda en línea sin perder el margen»: <https://zadrig.com/blog/precios-dinamicos-ia-tienda-en-linea/>

Agenda una demostración gratis en zadrig.com. Te desea todo el equipo de Zadrig Technology.