



GUÍA GRATUITA
ZADRIG TECHNOLOGY · MÉXICO

CHECKLIST PARA DESCARGAR

Checklist para elegir tu plataforma de tienda en línea

Una hoja práctica para decidir qué necesitas antes de abrir, migrar o cotizar tu ecommerce.

Para quién es

Para dueños de negocios en México que venden productos y quieren elegir una tienda en línea antes de pagar una suscripción o un desarrollo.

LO QUE VAS A VENDER

CÓMO TE PAGARÁN

ENTREGA Y ATENCIÓN

Úsala hoy. Guárdala para la próxima vez.

Checklist para elegir tu plataforma de tienda en línea

Una hoja práctica para decidir qué necesitas antes de abrir, migrar o cotizar tu ecommerce.

Cómo usar esta checklist

Marca cada punto cuando esté hecho. Lo que quede sin marcar es tu lista de pendientes. Para dueños de negocios en México que venden productos y quieren elegir una tienda en línea antes de pagar una suscripción o un desarrollo.

1 Lo que vas a vender

Aclara la operación antes de comparar herramientas.

- ☐ Define si venderás productos físicos, digitales o ambos.
- ☐ Anota cuántos productos necesitas publicar al inicio.
- ☐ Identifica si manejas variantes como talla, color o presentación.
- ☐ Decide si tu inventario se actualiza desde una tienda física o una hoja de cálculo.

2 Cómo te pagarán

El pago debe funcionar para tu cliente y para tu flujo de cobro.

- ☐ Confirma si necesitas tarjeta, transferencia, efectivo o meses sin intereses.
- ☐ Revisa qué comprobantes necesita recibir tu cliente.
- ☐ Define quién conciliará los pagos aprobados contra los pedidos.

- ☐ Pide por escrito las comisiones y el tiempo de liberación del dinero.

3

Entrega y atención

Una tienda no termina al recibir el pago.

- ☐ Define quién prepara, entrega o envía cada pedido.
- ☐ Especifica qué mensaje recibe el cliente después de pagar.
- ☐ Decide qué casos atenderá una persona por WhatsApp.
- ☐ Prepara una política clara para cambios, devoluciones y pedidos incompletos.

4

Control y crecimiento

Evita iniciar con una herramienta que luego no puedas operar.

- ☐ Elige quién actualizará productos, precios e inventario.
- ☐ Separa accesos de administración y no compartas contraseñas.
- ☐ Define qué datos revisarás cada semana: pedidos, pagos y productos vendidos.
- ☐ Pide una demostración con tu proceso real antes de contratar desarrollo a la medida.

CONSEJO DE ZADRIG

No elijas solo por el precio

La plataforma más barata puede salir cara si obliga a capturar pedidos, pagos e inventario dos veces. Elige la que tu equipo pueda operar todos los días.

¿Quieres que lo hagamos por ti?

Si prefieres que Zadrig lo revise y lo implemente por ti, escríbenos por WhatsApp y te orientamos con tu operación real.

Escríbenos por WhatsApp

+52 81 4641 5229

Esta checklist acompaña la guía «Shopify, WooCommerce o cobro directo: cuál elegir para tu tienda»: <https://zadrig.com/blog/mejores-plataformas-tienda-linea-mexico/>

Agenda una demostración gratis en zadrig.com. Te desea todo el equipo de Zadrig Technology.