



CHECKLIST PARA DESCARGAR

Checklist para elegir tu punto de venta

Qué revisar antes de contratar, firmar o instalar cualquier sistema de cobro

Para quién es

Para dueños de tiendas, restaurantes, farmacias o talleres en México que están por cambiar o estrenar su punto de venta.

ANTES DE BUSCAR PROVEEDOR

AL COMPARAR PROVEEDORES

AL CONTRATAR

Úsala hoy. Guárdala para la próxima vez.

Checklist para elegir tu punto de venta

Qué revisar antes de contratar, firmar o instalar cualquier sistema de cobro

Cómo usar esta checklist

Marca cada punto cuando esté hecho. Lo que quede sin marcar es tu lista de pendientes. Para dueños de tiendas, restaurantes, farmacias o talleres en México que están por cambiar o estrenar su punto de venta.

1 Antes de buscar proveedor

Define esto primero, antes de ver ninguna demo.

- ☐ Cuántas cajas o sucursales vas a conectar
- ☐ Si necesitas timbrar CFDI 4.0 desde el mismo sistema o por separado
- ☐ Qué tan seguido cambia tu catálogo de productos
- ☐ Si vendes también por otros canales y necesitas que el inventario se comparta
- ☐ Tu presupuesto mensual real, no el que te gustaría pagar

2 Al comparar proveedores

Preguntas que casi nadie hace en la primera llamada.

- ☐ Pide ver el timbrado de un CFDI 4.0 en vivo, no en capturas de pantalla
- ☐ **Pregunta qué pasa si se cae el internet:** ¿se puede seguir cobrando?
- ☐ Revisa si el corte de caja se puede exportar a Excel o PDF

☐ Confirma si el soporte técnico es en español y en qué horario☐ Pregunta el costo real de agregar una caja o sucursal más

3

Al contratar

Lo que debe quedar por escrito antes de firmar.

☐ Pide el contrato con el precio mensual y el de instalación por separado☐ Confirma quién es el dueño de los datos de tus ventas e inventario☐ Verifica que puedas exportar tu información si algún día cambias de proveedor☐ Pregunta cuánto tarda la implementación real, no la promesa de ventas

4

Al poner en marcha

La primera semana define si el sistema se usa bien o se abandona.

☐ Capacita a quien va a cobrar, no solo al dueño☐ Haz un corte de caja de prueba antes del primer día real☐ Revisa que el inventario baje automático con cada venta☐ Define quién revisa los reportes cada semana

CONSEJO DE ZADRIG**El error más caro**

Elegir el sistema más barato sin revisar si cumple con el CFDI 4.0 vigente. Cambiarlo después, con el negocio ya operando, sale más caro que haberlo hecho bien desde el inicio.

¿Quieres que lo hagamos por ti?

Si quieres que comparemos esto con tu negocio real y veamos si te conviene algo ya armado o un sistema a la medida, escríbenos por WhatsApp: te responde una persona, no un bot.

Escríbenos por WhatsApp**+52 81 4641 5229**

Esta checklist acompaña la guía «El mejor punto de venta para tu negocio en México (y cuándo uno genérico ya no te alcanza)»: <http://zadrig.com/blog/mejor-sistema-punto-venta-mexico/>

Agenda una demostración gratis en zadrig.com. Te desea todo el equipo de Zadrig Technology.