



GUÍA GRATUITA
ZADRIG TECHNOLOGY · MÉXICO

CHECKLIST PARA DESCARGAR

Checklist: antes de construir el MVP de tu negocio

Para no gastar en lo que todavía no necesitas

Para quién es

Para dueños de negocio en México que quieren probar una idea de app, sistema o tienda antes de invertir en la versión completa.

ANTES DE HABLAR CON UN D...

AL ELEGIR EL TIPO DE MVP

AL COTIZAR CON UNA AGENC...

Úsala hoy. Guárdala para la próxima vez.

Checklist: antes de construir el MVP de tu negocio

Para no gastar en lo que todavía no necesitas

Cómo usar esta checklist

Marca cada punto cuando esté hecho. Lo que quede sin marcar es tu lista de pendientes. Para dueños de negocio en México que quieren probar una idea de app, sistema o tienda antes de invertir en la versión completa.

1 Antes de hablar con un desarrollador

Define esto primero, aunque sea en una libreta.

- ☐ Escribe en una sola frase el problema que quieres resolver
- ☐ Define quién es el cliente que tiene ese problema hoy
- ☐ Decide qué única función vas a probar primero
- ☐ Escribe cómo vas a saber si funcionó: una cita agendada, una venta, un mensaje respondido

2 Al elegir el tipo de MVP

No todos los MVP necesitan código.

- ☐ Pregunta si una landing con WhatsApp ya te daría la respuesta
- ☐ Revisa si puedes probarlo a mano (MVP concierge) antes de programar algo
- ☐ Decide si necesitas un prototipo visual o algo que ya funcione de verdad

- ☐ Evita pedir todas las funciones del sistema final desde el primer intento

3

Al cotizar con una agencia o desarrollador

Las preguntas correctas evitan sorpresas en el presupuesto.

- ☐ Pide que te digan qué NO incluye el MVP, no solo qué sí incluye
- ☐ Pide tiempos por función, no un solo número global
- ☐ Pregunta qué pasa con el código y los datos si decides cambiar de proveedor
- ☐ Confirma quién te da soporte durante la prueba con usuarios reales

4

Durante la prueba con usuarios reales

Aquí es donde en verdad aprendes.

- ☐ Define cuántos clientes necesitas probar para tener una respuesta confiable
- ☐ Anota las quejas y los elogios tal cual los dicen, sin interpretarlos
- ☐ Mide el resultado contra lo que escribiste en el primer paso
- ☐ Fija una fecha para decidir: iterar, pivotar o construir el sistema completo

CONSEJO DE ZADRIG

El error más caro

No es gastar poco en el MVP: es construir de más antes de saber si la idea funciona. Un MVP que te cuesta más caro de lo esperado pero te da una respuesta clara sale más barato que un sistema completo que nadie usa.

¿Quieres que lo hagamos por ti?

Si quieres que un equipo te ayude a definir y construir tu MVP, escríbenos por WhatsApp y lo revisamos contigo.

Escríbenos por WhatsApp

+52 81 4641 5229

Esta checklist acompaña la guía «Cómo hacer un MVP para tu negocio, paso a paso»: <https://zadrig.com/blog/hacer-mvp-paso-a-paso/>

Agenda una demostración gratis en zadrig.com. Te desea todo el equipo de Zadrig Technology.