



CHECKLIST PARA DESCARGAR

Checklist antes de firmar un contrato de software a la medida

Las preguntas que debes resolver antes, durante y después de cotizar tu sistema a la medida

Para quién es

Para dueños de negocio en México que están a punto de cotizar o firmar el desarrollo de un sistema, app o portal a la medida.

ANTES DE PEDIR LA COTIZA...

AL REVISAR LA PROPUESTA

ANTES DE FIRMAR EL CONTR...

Úsala hoy. Guárdala para la próxima vez.

Checklist antes de firmar un contrato de software a la medida

Las preguntas que debes resolver antes, durante y después de cotizar tu sistema a la medida

Cómo usar esta checklist

Marca cada punto cuando esté hecho. Lo que quede sin marcar es tu lista de pendientes. Para dueños de negocio en México que están a punto de cotizar o firmar el desarrollo de un sistema, app o portal a la medida.

1 Antes de pedir la cotización

Define esto internamente antes de hablar con cualquier proveedor.

- ☐ Escribe el flujo principal que el sistema debe resolver, paso a paso
- ☐ Define quién va a usar el sistema todos los días
- ☐ Lista las herramientas con las que debe conectarse (WhatsApp, facturación, ventas)
- ☐ Define qué es lo que el sistema NO necesita hacer en esta primera versión
- ☐ Pon un presupuesto máximo que estás dispuesto a pagar

2 Al revisar la propuesta

Una cotización seria responde esto sin que tengas que preguntarlo dos veces.

- ☐ Pide el desglose de horas por fase: diseño, desarrollo, pruebas, despliegue
- ☐ Pregunta qué tecnología van a usar y por qué conviene para tu caso

- ☐ Pide que digan claramente qué incluye el precio y qué no
- ☐ Pide fechas de entrega concretas, no solo una fecha final
- ☐ Pregunta cómo se cotiza un cambio de alcance antes de que ocurra

3

Antes de firmar el contrato

Esto debe quedar por escrito, no solo dicho en una llamada.

- ☐ Cláusula de que el código fuente es tuyo desde el primer entregable
- ☐ Cláusula de que las credenciales del servidor y la base de datos son tuyas
- ☐ Qué pasa si el proveedor no puede continuar el proyecto
- ☐ Cómo se cobra el soporte y el mantenimiento después de la entrega final
- ☐ Quién es el responsable único de tu lado y de parte del proveedor

4

Durante el desarrollo

Así sabes si el proyecto va bien antes de que sea tarde.

- ☐ Pide un MVP funcional primero, no una maqueta ni un documento
- ☐ Exige ver el sistema funcionando en cada entrega, no solo capturas de pantalla
- ☐ Aprueba por escrito qué se entregó y qué falta en cada etapa
- ☐ Guarda cada acuerdo de cambio de alcance por escrito, no solo por WhatsApp

CONSEJO DE ZADRIG**Si ya reconoces dos o más señales**

No necesitas tirar lo que ya pagaste. Pide un corte de lo que existe hoy —qué funciona, qué código y accesos tienes, qué falta— y negocia un nuevo alcance desde ahí, con el mismo proveedor o con otro.

¿Quieres que lo hagamos por ti?

Si prefieres que Zadrig Technology revise tu cotización actual o te construya el sistema desde cero con el alcance claro desde el contrato, escríbenos por WhatsApp.

Escríbenos por WhatsApp**+52 81 4641 5229**

Esta checklist acompaña la guía «Señales de que tu sistema a la medida va a terminar a medias»: <https://zadrig.com/blog/errores-contratar-software-a-medida/>

Agenda una demostración gratis en zadrig.com. Te desea todo el equipo de Zadrig Technology.