



GUÍA GRATUITA
ZADRIG TECHNOLOGY · MÉXICO

CHECKLIST PARA DESCARGAR

Checklist para presupuestar tu agente de IA sin sorpresas

Las preguntas que tienes que hacer antes de firmar cualquier cotización

Para quién es

Para el dueño de un negocio que está evaluando mandar a construir un agente de IA y quiere comparar cotizaciones con criterio, antes de comprometerse con una agencia o desarrollador.

ANTES DE PEDIR COTIZACIÓN

AL COMPARAR COTIZACIONES

PARA CONTROLAR EL GASTO...

Úsala hoy. Guárdala para la próxima vez.

Checklist para presupuestar tu agente de IA sin sorpresas

Las preguntas que tienes que hacer antes de firmar cualquier cotización

Cómo usar esta checklist

Marca cada punto cuando esté hecho. Lo que quede sin marcar es tu lista de pendientes. Para el dueño de un negocio que está evaluando mandar a construir un agente de IA y quiere comparar cotizaciones con criterio, antes de comprometerse con una agencia o desarrollador.

1 Antes de pedir cotización

Define esto primero, porque cambia todo el rango de precio:

- ☐ Escribe en una frase qué va a resolver el agente sin que nadie lo supervise
- ☐ Decide si solo va a responder o también va a ejecutar acciones (agendar, descontar inventario, confirmar un pago)
- ☐ Haz una lista de los documentos y sistemas a los que necesita tener acceso
- ☐ Anota en qué canal va a vivir (web, correo, un canal de mensajería, interno)

2 Al comparar cotizaciones

No compares solo el total, compara el desglose:

- ☐ Pide el desarrollo inicial, los tokens, la automatización y el mantenimiento como líneas separadas
- ☐ Pregunta qué modelo de IA van a usar y por qué ese y no otro

- ☐ Pregunta qué pasa si el volumen de conversaciones se duplica de un mes a otro
- ☐ Confirma si leer tus documentos (RAG) está incluido o es un costo aparte
- ☐ Pregunta cuántas horas de ajuste incluye el primer mes después de lanzarlo

3

Para controlar el gasto cada mes

Una vez que el agente está en marcha:

- ☐ Pon un tope de gasto en la cuenta de la API desde el primer día
- ☐ Revisa conversaciones reales cada semana durante el primer mes
- ☐ Compara el gasto de tokens del mes contra lo que calculaste
- ☐ Marca qué preguntas se repiten para decidir si conviene sumarlas a los documentos del agente

4

Señales de alerta al contratar

Si ves esto, pregunta más antes de firmar:

- ☐ Una cotización en un solo número, sin desglose por pieza
- ☐ La promesa de que "la IA lo resuelve todo sola" sin mencionar qué pasa cuando se equivoca
- ☐ Ningún plan de mantenimiento ni de ajuste después del lanzamiento
- ☐ No te pueden explicar qué modelo de IA usan ni por qué

CONSEJO DE ZADRIG**El consejo que más dinero ahorra**

Arranca con el agente más simple que resuelva el problema real, no con el más impresionante. Subir de nivel después es fácil; bajar de un agente sobrediseñado que nadie entiende, no.

¿Quieres que lo hagamos por ti?

Si quieres que te ayudemos a definir el alcance y a que la cotización tenga sentido para tu caso, escríbenos por WhatsApp y lo revisamos contigo sin costo.

Escríbenos por WhatsApp**+52 81 4641 5229**

Esta checklist acompaña la guía «Esto cuesta en realidad construir un agente de IA (y de qué depende)»: <https://zadrig.com/blog/cuant-o-cuesta-construir-agente-ia/>

Agenda una demostración gratis en zadrig.com. Te desea todo el equipo de Zadrig Technology.