



GUÍA GRATUITA
ZADRIG TECHNOLOGY · MÉXICO

PLANTILLA PARA DESCARGAR

Plantilla para presupuestar tu agente de IA de citas

Los números que necesitas reunir antes de pedir una cotización

Para quién es

Para el dueño o gerente de un consultorio, clínica o negocio de servicios por citas que quiere comparar cotizaciones de agentes de IA sin perderse en la jerga técnica.

VOLUMEN REAL DE TU NEGOCIO

COSTOS DE IA Y MENSAJERÍA

AUTOMATIZACIÓN Y MANTENI...

Úsala hoy. Guárdala para la próxima vez.

Plantilla para presupuestar tu agente de IA de citas

Los números que necesitas reunir antes de pedir una cotización

Cómo usar esta plantilla

Llena cada campo con lo de tu negocio. Con la plantilla completa ya tienes el documento listo. Para el dueño o gerente de un consultorio, clínica o negocio de servicios por citas que quiere comparar cotizaciones de agentes de IA sin perderse en la jerga técnica.

1 Volumen real de tu negocio

Antes de cotizar nada, reúne estos datos de los últimos tres meses.

☐ **Campo:** número de citas o conversaciones de agenda que recibes al mes

.....

☐ **Campo:** porcentaje de esas conversaciones que hoy contesta una persona

.....

☐ **Campo:** horario en que más mensajes llegan (para saber si necesitas cobertura 24/7)

.....

☐ **Campo:** canales donde te escriben hoy (WhatsApp, teléfono, Instagram, formulario web)

.....

2 Costos de IA y mensajería

Pide a cada proveedor que te desglose estos conceptos por separado.

☐ **Campo:** modelo de IA que usará el agente y su precio por millón de tokens

.....

☐ **Campo:** costo estimado de tokens al mes según tu volumen de conversaciones

.....

☐ **Campo:** costo de WhatsApp Business API por los mensajes que se envíen

.....

☐ **Campo:** quién paga la cuenta de WhatsApp Business API, tú o el proveedor

.....

3 Automatización y mantenimiento

Aquí es donde más se disparan los presupuestos si no preguntas a tiempo.

☐ **Campo:** plataforma de automatización que usará (n8n, Make u otra) y su plan

.....

☐ **Campo:** costo único de implementación y qué incluye exactamente

.....

☐ **Campo:** costo mensual de soporte y ajustes después de lanzar

.....

☐ **Campo:** quién es dueño del flujo y los datos si cambias de proveedor

.....

4 Preguntas para tu proveedor

Haz estas preguntas antes de firmar cualquier cotización.

☐ **Campo:** qué pasa si el agente no sabe responder, si transfiere a una persona

.....

☐ **Campo:** cómo se actualiza la información de horarios, doctores o precios

.....

☐ **Campo:** qué reportes recibes para saber si el agente está funcionando

.....

CONSEJO DE ZADRIG

El error más caro

Aceptar un precio fijo 'todo incluido' sin saber cuánto de ese costo depende de tus tokens y tus mensajes de WhatsApp. Esos dos conceptos crecen con tus citas; si tu consultorio crece, tu factura también, y lo normal es que así sea.

¿Quieres que lo hagamos por ti?

Si prefieres que Zadrig Technology llene esta plantilla contigo y te arme el agente, escríbenos por WhatsApp y te damos una demostración gratis.

Escríbenos por WhatsApp

+52 81 4641 5229

Esta plantilla acompaña la guía «Lo que de verdad pagas por un agente de IA que agenda citas»: <https://zadrig.com/blog/costo-agente-ia-agendar-citas/>

Agenda una demostración gratis en zadrig.com. Te desea todo el equipo de Zadrig Technology.